

ΑΥΞΗΣΗ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟΥ ΚΕΦΑΛΑΙΟΥ

ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΩΝ
ΚΕΦΑΛΑΙΩΝ ΣΤΗΝ ΚΥΚΛΙΚΗ
ΟΙΚΟΝΟΜΙΑ



ΠΕΡΙΕΧΟΜΕΝΑ

Εισαγωγή _____	3
Αναμενόμενα μαθησιακά αποτελέσματα Σελίδα _____	4
Άσκηση αυτοαναστοχασμού _____	5
Εισαγωγή στο Venture Capital _____	6
Ευκαιρίες και πηγές επιχειρηματικών κεφαλαίων _____	9
Τι αναζητά ένας επενδυτής επιχειρηματικών κεφαλαίων; _____	12
Τα πλεονεκτήματα και τα μειονεκτήματα των επενδύσεων επιχειρηματικών κεφαλαίων _____	15
Τα βασικά στοιχεία ενός venture capital pitch _____	18
Τελική εργασία αξιολόγησης _____	21
Τελική δοκιμή _____	23
Περαιτέρω ανάγνωση και πόροι _____	25



ΕΙΣΑΓΩΓΗ

Υπάρχουν πολλές επενδυτικές επιλογές για νεοφυείς επιχειρήσεις και επιχειρήσεις που υιοθετούν νέα, πράσινα επιχειρηματικά μοντέλα. Αυτά τα eduzine σας δίνουν μια εισαγωγή στον επεκτεινόμενο τομέα των επενδύσεων επιχειρηματικών κεφαλαίων στην κυκλική οικονομία, καθώς και μια ευκαιρία να σκεφτείτε πώς ταιριάζει στις επενδυτικές σας ανάγκες.



ΑΝΑΜΕΝΟΜΕΝΑ ΜΑΘΗΣΙΑΚΑ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ ΣΕΛΙΔΑ

ΓΝΩΣΗ	<ul style="list-style-type: none">• γνώση των πηγών επιχειρηματικών κεφαλαίων στο πλαίσιο της κυκλικής οικονομίας• Γνώση του τι ζητούν από εσάς οι κεφαλαιούχοι επιχειρηματικών συμμετοχών
ΔΕΞΙΟΤΗΤΕΣ	<ul style="list-style-type: none">• Αναφέρετε 3 πιθανές πηγές επιχειρηματικών κεφαλαίων για την επιχείρησή σας• Γράψτε μια πρόταση για επιχειρηματικό κεφάλαιο
ΣΤΑΣΕΙΣ	<ul style="list-style-type: none">• Γνωρίζει το ρόλο των επιχειρηματικών κεφαλαίων στην κυκλική οικονομία• Κατανόηση των πλεονεκτημάτων και μειονεκτημάτων του επιχειρηματικού κεφαλαίου



ΑΣΚΗΣΗ ΑΥΤΟΑΝΑΣΤΟΧΑΣΜΟΥ

Αυτή η άσκηση αυτοαξιολόγησης θα σας βοηθήσει να αναλογιστείτε ποιες είναι οι τρέχουσες γνώσεις σας σχετικά με την άντληση επιχειρηματικών κεφαλαίων.

<https://docs.google.com/forms/d/e/1FAIpQLSfyhF--u0e0oQUGD0r6iywU5DyTJQyyuTKCE99ZgMIeYq832Q/viewform>



ΕΙΣΑΓΩΓΗ ΣΤΟ VENTURE CAPITAL

Υπάρχουν σε γενικές γραμμές 4 τύποι χρηματοδότησης που προσφέρουν διαφορετικά πλεονεκτήματα σε διαφορετικούς τύπους επιχειρήσεων.

- Bootstrapping - τα δικά σας κεφάλαια
- Χρεολυτική χρηματοδότηση - τράπεζες
- Χρηματοδότηση από το πλήθος
- Κεφάλαιο επιχειρηματικού κινδύνου

Το επιχειρηματικό κεφάλαιο είναι ίσως η πιο σύνθετη και λιγότερο κατανοητή πηγή χρηματοδότησης της καινοτομίας. Μπορεί να προέρχεται από ιδιώτες, μικρές ομάδες επενδυτών ή μεγάλα και θεσμικά κεφάλαια. Πρόκειται για ένα είδος χρηματοδότησης που παρέχουν οι επενδυτές σε νεοσύστατες εταιρείες και υφιστάμενες επιχειρήσεις που πιστεύεται ότι έχουν σημαντικές δυνατότητες ανάπτυξης βραχυπρόθεσμα, μεσοπρόθεσμα και μακροπρόθεσμα. Ο ρόλος του επιχειρηματικού κεφαλαίου είναι η ανάληψη κινδύνων και αβεβαιοτήτων και λειτουργεί σε μια θέση όπου η παραδοσιακή, χαμηλού κόστους χρηματοδότηση δεν είναι διαθέσιμη στις επιχειρήσεις.

Τα κεφάλαια επιχειρηματικού κεφαλαίου αναμένουν υψηλές αποδόσεις κατά τη διάρκεια της ζωής της επένδυσής τους. Αν και τα αναμενόμενα επίπεδα διαφέρουν από ταμείο σε ταμείο, αντισταθμίζουν τη διαφορετική στάση απέναντι στον κίνδυνο. Εντοπίζουν και επενδύουν σε κάθε κλάδο που αναπτύσσεται γρήγορα και συνειδητοποιούν ολοένα και περισσότερο ότι η κυκλική οικονομία είναι ένας τομέας τεράστιας ανάπτυξης.

Παραδοσιακά, οι μεγαλύτεροι παίκτες του επιχειρηματικού κεφαλαίου μπορούν να θέλουν να επικεντρωθούν στις πραγματικά μεγάλες ιδέες που προσφέρουν τεράστιες αποδόσεις. Κάνοντάς τους απρόσιτους αν είστε νέος με μια ιδέα που μπορεί να μην έχει τεράστια απόσβεση, προς την οποία μπορείτε να οικοδομήσετε.



Τα καλά νέα για τις νεοσύστατες επιχειρήσεις κυκλικής οικονομίας είναι ότι υπάρχουν πλέον πολλές μικρότερες, πιο εξειδικευμένες, πράσινες VCs στην Ευρώπη και τις ΗΠΑ που υποστηρίζουν νεοσύστατες επιχειρήσεις για να δημιουργήσουν περιβαλλοντικές, οικονομικές και στρατηγικές αποδόσεις για τους επενδυτές των κεφαλαίων τους, και θα μιλήσουμε για μερικά παραδείγματα στο επόμενο άρθρο.

Η αυξανόμενη όρεξη των επενδυτών για επενδύσεις με αντίκτυπο και πράσινα κεφάλαια σημαίνει ότι τα κεφάλαια που δεσμεύονται σε κεφάλαια με αντίκτυπο στην κυκλική οικονομία παγκοσμίως που δρομολογήθηκαν το 2021 έφτασαν το ποσό ρεκόρ των 12,7 δισ. ευρώ, σχεδόν τετραπλάσια από τα στοιχεία του 2020, σύμφωνα με την εταιρεία συμβούλων επενδύσεων με αντίκτυπο Phenix Capital. Εν τω μεταξύ, ο αριθμός των νέων κεφαλαίων κυκλικής οικονομίας που δρομολογούνται κάθε χρόνο πενταπλασιάστηκε μεταξύ 2018 και 2021, από 8 σε 40.

Οι εταιρείες επιχειρηματικών συμμετοχών με έμφαση στη βιωσιμότητα στην Ευρώπη συγκέντρωσαν περισσότερα από 1,8 δισ. λίρες το 2021 και αυτή η παγκόσμια όρεξη για πράσινες επενδύσεις δεν αποτελεί έκπληξη όταν, σύμφωνα με την Accenture, η κυκλική οικονομία παγκοσμίως αντιπροσωπεύει μια ευκαιρία δημιουργίας αξίας 4,3 τρισ. δολαρίων.

Στην τροφική αλυσίδα VC, υπάρχουν επενδυτές αρχικών σταδίων που προτιμούν να επενδύουν σε χαμηλότερες αποτιμήσεις και υψηλότερο κίνδυνο. Από την άλλη πλευρά, οι επενδυτές VC όψιμου σταδίου προτιμούν μικρότερους περιόδους διακράτησης και χρόνο μέχρι την έξοδο και επικεντρώνονται σε επιχειρήσεις με έσοδα άνω των 5 εκατ. ευρώ και έμπειρες ομάδες διαχείρισης.

Η προσέλκυση επιχειρηματικών κεφαλαίων μπορεί να είναι μια χρονοβόρα διαδικασία καθώς ερευνάτε τις επιλογές σας και δημιουργείτε μια αποτελεσματική προσέγγιση. Στα παρακάτω άρθρα ελπίζουμε να σας βοηθήσουμε να καταλάβετε αν είναι η σωστή μορφή χρηματοδότησης για εσάς και πώς να δημιουργήσετε την ομιλία σας για τα επιχειρηματικά κεφάλαια.

Θα βρείτε μερικά σύντομα βίντεο που θα σας δώσουν περισσότερες λεπτομέρειες στην ενότητα “Αναφορές”.



ΕΥΚΑΙΡΙΕΣ ΚΑΙ ΠΗΓΕΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΩΝ ΚΕΦΑΛΑΙΩΝ

Οι επενδυτές επιχειρηματικών κεφαλαίων αναζητούν συνεχώς την επόμενη μεγάλη καινοτομία που θα μεγιστοποιήσει τις αποδόσεις τους. Με τις συνεχιζόμενες κλιματικές κρίσεις και την αυξημένη ζήτηση για ανανεώσιμες πηγές ενέργειας, χρηματοδοτήσεις ύψους τρισεκατομμυρίων διοχετεύονται σε πράσινες βιομηχανίες που υπόσχονται βιώσιμες λύσεις για το μέλλον. Σε αυτή την επεκτεινόμενη αγορά υπάρχει πλήθος διαφορετικών τύπων χρηματοδοτών πράσινου VC που στοχεύουν σε διαφορετικούς τομείς και με διαφορετικούς στόχους.

Η Πράσινη Συμφωνία της ΕΕ έχει ανοίξει ευκαιρίες χρηματοδότησης για επιχειρήσεις και νεοσύστατες επιχειρήσεις που εργάζονται στο πλαίσιο των στόχων τους για την επίτευξη καθαρών μηδενικών εκπομπών αερίων του θερμοκηπίου έως το 2050. Το Ευρωπαϊκό Επενδυτικό Σχέδιο για την Πράσινη Συμφωνία (EGDIP), που αναφέρεται επίσης ως Επενδυτικό Σχέδιο για τη Βιώσιμη Ευρώπη (SEIP), είναι ο επενδυτικός πυλώνας της Πράσινης Συμφωνίας. Για την επίτευξη των στόχων που θέτει η Ευρωπαϊκή Πράσινη Συμφωνία, το σχέδιο θα κινητοποιήσει τουλάχιστον 1 τρισεκατομμύριο ευρώ σε βιώσιμες επενδύσεις κατά την επόμενη δεκαετία. Θα δημιουργήσει ένα ευνοϊκό πλαίσιο για τους ιδιώτες επενδυτές και τον δημόσιο τομέα για τη διευκόλυνση των βιώσιμων επενδύσεων. Έτσι, ο δήμος ή το κράτος σας μπορεί κάλλιστα να έχει επενδύσεις μέσω εταιρικών πράσινων ομολόγων και κρατικών ταμείων που εστιάζουν στους στόχους βιωσιμότητάς τους.

Ειδικά ιδιωτικά επενδυτικά κεφάλαια, όπως το Circularity Fund, έχουν υπερκαλυφθεί και ακόμη και παραδοσιακοί διαχειριστές επενδύσεων, όπως η AXA, διαθέτουν χαρτοφυλάκια πράσινων επενδύσεων. Έχουν εντοπίσει ότι οι επιχειρήσεις με βιώσιμη στρατηγική έχουν ανταγωνιστικό πλεονέκτημα και σημαντικές δυνατότητες ανάπτυξης. Γνωρίζουν ότι η περιβαλλοντική πίεση αυξάνεται, η ευαισθητοποίηση αυξάνεται και οι καταναλωτές αλλάζουν τις συνήθειές τους. Ως αποτέλεσμα, προσφέρουν στους επενδυτές τους πράσινα ομόλογα και θα αναζητήσουν πράσινες επενδύσεις.

Οι εξειδικευμένοι επενδυτές επιχειρηματικών κεφαλαίων μπορούν να επικεντρωθούν σε τομείς, όπως το ταμείο Energy Impact Partners (EIP), το οποίο είναι μία από τις μεγαλύτερες εταιρείες επιχειρηματικών κεφαλαίων καθαρής ενέργειας στη Νέα Υόρκη. Έχουν εντοπίσει ότι η ενεργειακή μετάβαση είναι μια από τις πιο υποσχόμενες επενδυτικές ευκαιρίες της γενιάς μας, με τρισεκατομμύρια να δαπανώνται ετησίως παγκοσμίως. Δεν επενδύουν απλώς, αλλά συνεργάζονται με πρωτοποριακές ενεργειακές νεοφυείς επιχειρήσεις, συνδέοντάς τις με γνωστές εταιρείες και επιχειρήσεις κοινής ωφέλειας. Η EIP έχει ήδη επενδύσει σε έντεκα εταιρείες στην Ευρώπη, μεταξύ των οποίων οι Zolar, Grover, EV.energy, Instagrid, Greenly και ESG Book, και έχει δρομολογήσει φέτος ένα ευρωπαϊκό ταμείο ύψους 390 εκατ. ευρώ.

Εναλλακτικά, υπάρχουν και πιο ευρεία κεφάλαια, όπως το ETF Partners, ένας ευρωπαϊκός επενδυτής σε αναπτυξιακό στάδιο που αναζητά καινοτομία στους τομείς των μεταφορών, της πράσινης συνδεσιμότητας, του υπεύθυνου καταναλωτή και των βιώσιμων τροφίμων. Καλύπτει τακτικά θέματα βιωσιμότητας, όπως η παράδοση στο τελευταίο μίλι και τα απόβλητα τροφίμων. Πρόσφατα εγκαινίασε ένα podcast για τις προκλήσεις και τις ευκαιρίες στον τομέα της βιωσιμότητας με ομιλητές από την General Atlantic, το Ευρωπαϊκό Ταμείο Επενδύσεων και το Harvard Business School. Παραδείγματα ορισμένων από τις επενδύσεις τους είναι η νεοφυής επιχείρηση βιώσιμης τραπεζικής Tomorrow με έδρα το Αμβούργο, η εταιρεία κοινής χρήσης ηλεκτρικών λεωφορείων Zeelo με έδρα το Λονδίνο και η εταιρεία βιώσιμου δέρματος E-Leather με έδρα το Ηνωμένο Βασίλειο.

Με πολλούς παίκτες στο παιχνίδι των επιχειρηματικών κεφαλαίων, πρέπει να ερευνήσετε τους στόχους και τις απαιτήσεις τους για να βεβαιωθείτε ότι θα πετύχετε το στόχο σας με την προσέγγισή σας προς αυτούς. Στην ενότητα "Αναφορές" θα βρείτε συνδέσμους σε καταλόγους πράσινων παρόχων επιχειρηματικών κεφαλαίων για να ξεκινήσετε.

**ΤΙ ΑΝΑΖΗΤΑ ΕΝΑΣ ΕΠΕΝΔΥΤΗΣ
ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΩΝ ΚΕΦΑΛΑΙΩΝ;**

Το Venture Capital είναι ένας τεράστιος και πολύπλοκος χρηματοπιστωτικός τομέας. Διαφορετικά τμήματα του τομέα έχουν συγκεκριμένα κριτήρια για να αποφασίσουν αν ταιριάζετε στρατηγικά σε αυτά. Αν κοιτάξετε τους καταλόγους από το προηγούμενο άρθρο, θα δείτε ότι είναι γενικά σαφείς ως προς τις στρατηγικές τους προτεραιότητες.

Σε όλο τον τομέα υπάρχουν κοινοί δείκτες που αναζητούν τα VC. Ανεξάρτητα από την ιδέα, αναζητούν επιχειρηματίες με πάθος, όραμα, αυτογνωσία και επινοητικότητα. Στηρίζοντας σας θέλουν να δουν ότι έχετε μια ομάδα που γνωρίζονται καλά μεταξύ τους και μπορούν να δημιουργήσουν μια ομάδα που θα φέρει την επιχείρησή σας στην επιτυχία.



Οι επενδυτές επιχειρηματικών κεφαλαίων, ιδίως στην αγορά πράσινων επενδύσεων, συχνά αναζητούν άτομα ή εταιρείες που μοιράζονται τις αξίες τους και με τις οποίες μπορούν να συνεργαστούν για να συμβάλουν θετικά στη συνολική τους ανάπτυξη. Αυτή η χημεία παρέχει ένα χώρο για τα VCs να αντιμετωπίσουν μεγάλα προβλήματα και να βρουν συναρπαστικές λύσεις όπου μπορούν να δημιουργήσουν σημαντική αξία με ηθικό τρόπο.

Ένας πράσινος επενδυτής επικεντρώνεται στις αποδόσεις όπως κάθε άλλος. Οι εταιρείες που λύνουν μεγάλα προβλήματα και δημιουργούν αξία για τους πελάτες με νέο τρόπο είναι αυτές που έχουν τις υψηλότερες αποδόσεις για τους επενδυτές. Πόσο αναγκαία είναι πραγματικά η λύση σας; Αν το προϊόν σας αποσυρθεί από την αγορά, τι διαφορά θα έχει για τους πελάτες σας;

Η απόδειξη της αξίας σας αποτελεί βασική απαίτηση, αλλά μπορεί επίσης να υπάρχει η προσδοκία ότι η επιχείρησή σας που δραστηριοποιείται στην κυκλική οικονομία θα αμφισβητήσει



ουσιαστικά το status quo. Οι ανατρεπτικές ιδέες που αλλάζουν τους κλάδους αντιμετωπίζονται συνήθως με σκεπτικισμό, όπως για παράδειγμα η Uber και η Beyond Meat. Δεδομένου ότι ολόκληρη η υπόθεση της κυκλικής οικονομίας είναι ανατρεπτική, έχετε ένα εγγενές πλεονέκτημα με ένα επιχειρηματικό μοντέλο κυκλικής οικονομίας. Ωστόσο, μπορεί επίσης να αντιμετωπίσετε μεγαλύτερο σκεπτικισμό σε όσους αποφασίζουν για τη βιωσιμότητα της ιδέας σας σε μια εταιρεία VC. Ευτυχώς, αυτό το επίπεδο σκεπτικισμού μπορεί στην πραγματικότητα να προειδοποιήσει ένα έξυπνο VC για μια επικερδή ανατρεπτική ιδέα.

Οι επενδυτές επιχειρηματικών κεφαλαίων και οι εταιρείες VC φιλτράρουν πολλές συμφωνίες, οπότε μπορεί να έχετε μια εξαιρετική επιχειρηματική ιδέα και να μην λάβετε ποτέ χρηματοδότηση, επειδή το επιχειρηματικό στάδιο και η δομή για την οποία ενδιαφέρονται οι εταιρείες VC μπορεί να μην ταιριάζουν με την εταιρεία σας. Ορισμένοι είναι γενικοί, αλλά πολλοί θα ταυτιστούν ως κεφάλαια σποράς για νεοσύστατες επιχειρήσεις σε πρώιμο στάδιο με μόνο μια ιδέα, ή προσανατολισμένοι στην ανάπτυξη για υφιστάμενες επιχειρήσεις, ή επενδυτές σε προχωρημένο στάδιο. Μην σπαταλάτε τον χρόνο σας επιδιώκοντας τη λάθος προσαρμογή.

Οι επενδύσεις επιχειρηματικών κεφαλαίων έχουν χρονικά όρια. Τα μοντέλα κέρδους και οι αποτιμήσεις των μετοχών σας πρέπει να είναι ευέλικτα ώστε να επιτρέπουν στον επενδυτή να εγκαταλείψει την επιχείρηση αφού λάβει το κέρδος που επιθυμεί. Θα πρέπει να ξέρετε ποια ίδια κεφάλαια και ποιον έλεγχο είστε διατεθειμένοι να παραδώσετε.

Αν θέλετε να μάθετε περισσότερα για τη διαδικασία λήψης αποφάσεων ενός VC, στην ενότητα “Αναφορές” θα βρείτε συνδέσμους για συνεντεύξεις με έναν έμπειρο επενδυτή μικρών VC, έναν επενδυτή σε επιχειρήσεις μεταγενέστερου σταδίου και μια ομάδα VC που μιλάει για το τι δεν θέλουν να βρουν.



**ΤΑ ΠΛΕΟΝΕΚΤΗΜΑΤΑ
ΚΑΙ ΤΑ ΜΕΙΟΝΕΚΤΗΜΑΤΑ
ΤΩΝ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ
ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΩΝ ΚΕΦΑΛΑΙΩΝ**

Πλεονεκτήματα

Οικονομική ευελιξία - Ενώ οι τράπεζες μπορεί να σας δώσουν δάνειο αν πιστεύουν ότι έχετε έναν καλή επιχείρηση, είναι αρκετά δύσκολο να καινοτομήσουν και να επεκταθούν με αυτό το είδος χρέους. Οι εταιρείες VC σας δίνουν χρήματα για ανάπτυξη και ανάληψη κινδύνων, με μόνο ένα μερίδιο στην εταιρεία σας για ασφάλεια.

Επιχειρηματική εμπειρογνωμοσύνη - Εκτός από την παροχή οικονομικής στήριξης, οι επενδυτές επιχειρηματικών κεφαλαίων μπορούν να παρέχουν πολύτιμη καθοδήγηση και συμβουλές σε νεοσύστατες και νέες επιχειρήσεις. Η καθοδήγηση, οι συμβουλές εμπειρογνομώνων, η βοήθεια με την πρόσληψη και η κατάρτιση συχνά αποτελούν μέρος του επενδυτικού πακέτου.

Συνδέσεις - Μαζί με την επιχειρηματική υποστήριξη, τα VC συχνά διαθέτουν μεγάλο αριθμό επαφών στους εξειδικευμένους τομείς τους, οι οποίες μπορεί να είναι σε θέση να βοηθήσουν στην ανάπτυξή σας και να επιταχύνουν τυχόν δυνατότητες ανάπτυξης.

Χρόνος - Αν και τα VCs δεν θα διστάσουν να απαιτήσουν θετικά και γρήγορα αποτελέσματα, συχνά θα έχουν μεγαλύτερο περιθώριο επιείκειας όσον αφορά την εκπλήρωση ορισμένων προσδοκιών, ειδικά αν μπορούν να δουν ότι η νεοφυής επιχείρηση κινείται προς την σωστή κατεύθυνση, σε σύγκριση με έναν διευθυντή τράπεζας που απαιτεί την αποπληρωμή ενός δανείου.



Μειονεκτήματα

Λιγότερος έλεγχος - Γενικά, η χρηματοδότηση με ίδια κεφάλαια έχει μειονεκτήματα, αλλά η χρηματοδότηση με επιχειρηματικά κεφάλαια μπορεί να τα επιτείνει. Είναι πολύ πιθανό ότι ο εταίρος VC θα ενδιαφερθεί να συμμετάσχει σε βάθος στην επιχείρησή σας, εάν υπάρχει μεγάλη εισροή μετρητών και επαγγελματίες επενδυτές. Δεν μπορούν όλες οι εταιρείες και τα VC να καταλήξουν να συμφωνούν και μπορεί να συγκρουστούν σε ορισμένες από τις ιδέες τους. Συμπεριλαμβανομένου του πότε να πουλήσουν την εταιρεία.

Δυσκολία εξεύρεσης κεφαλαίων - Η πραγματικότητα είναι ότι για να επιτύχει μια νεοφυής επιχείρηση, πρέπει να επενδύσει κανείς σημαντικό χρόνο, ενέργεια και προσπάθεια για να βρει, να προσελκύσει και να πείσει τους επενδυτές να ρισκάρουν τη συγκεκριμένη επιχείρησή του. Αυτό μπορεί συχνά να μοιάζει με αναζήτηση βελόνας στα άχυρα. Μόνο οι καλύτερες ιδέες με υψηλό δυναμικό ανάπτυξης θα εξεταστούν συνήθως από τα VC.

Καθεστώς ιδιοκτησίας - Υπάρχει πιθανότητα να χάσετε τον έλεγχο των δική σας επιχείρηση εάν ένα ταμείο VC αναλαμβάνει την ιδιοκτησία άνω του 50% της συνολικά μερίδια. Στην ουσία, μπορεί να χάσετε τον πλήρη έλεγχο της επιχείρησής σας.

Προσδοκίες - Ένα ταμείο VC συχνά επιθυμεί υψηλότερες αποδόσεις για την ανάληψη του πρόσθετος κίνδυνος της πρόωρης επένδυσης. Αυτό μπορεί να σημαίνει χαμηλότερη συνολική απόδοση για εσάς μακροπρόθεσμα.



ΤΑ ΒΑΣΙΚΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΕΝΟΣ VENTURE CAPITAL PITCH

Σε κάποιο στάδιο του κυνηγιού σας για επενδύσεις θα βρεθείτε να παρουσιάζετε την επιχειρηματική σας ιδέα σε μια ομάδα υπαλλήλων ή επενδυτών ταμείων VC χρησιμοποιώντας διαφάνειες, βίντεο ή ένα έγγραφο. Η δημιουργία μιας αποτελεσματικής παρουσίασης μπορεί πραγματικά να εστιάσει τις σκέψεις σας σχετικά με την επιχείρησή σας και υπάρχουν πολλά καλά σχεδιασμένα πρότυπα στο διαδίκτυο που μπορείτε να επεξεργαστείτε, με βασικούς τίτλους και οδηγίες. Δοκιμάστε το Canva για μερικά δωρεάν παραδείγματα.

Βασικά στοιχεία που πρέπει να λάβετε υπόψη σας κατά τη δημιουργία της ομιλίας σας:

- Πείτε μια συναρπαστική και αξιομνημόνευτη επιχειρηματική ιστορία που δείχνει το πάθος σας και τον αντίκτυπό σας
- Χρησιμοποιήστε ενδιαφέροντα, σχετικά γραφικά και εικόνες.
- Δώστε ένα ηχητικό απόσπασμα για να σας θυμούνται οι επενδυτές.
- Χρησιμοποιήστε συνεπές μέγεθος γραμματοσειράς, χρώμα και στυλ τίτλου κεφαλίδας.
- *Διαφάνειες, διαφάνειες, διαφάνειες:*

Όλοι καταλαβαίνουμε πόσο σημαντικά είναι τα γραφικά και τα βίντεο στην εποχή μας. Οι εικόνες είναι ζωτικής σημασίας για κάθε επιτυχημένη προσφορά VC για να ζωντανέψουν τα λόγια. Σε πρώιμο στάδιο μπορεί να μην έχετε ενδιαφέρουσες φωτογραφίες, αλλά υπάρχουν ιστότοποι όπου μπορείτε να βρείτε υψηλής ποιότητας, χωρίς δικαιώματα ή με χαμηλό κόστος φωτογραφίες και γραφικά - για παράδειγμα Pexels, Unsplash και Pixabay. Απλά θυμηθείτε να αναφέρετε την ιστοσελίδα και τον φωτογράφο.

Δεν χρειάζεστε πολλές εικόνες σε κάθε διαφάνεια, καθώς αυτό θα προκαλέσει σύγχυση και θα αποσπάσει την προσοχή του ακροατηρίου σας. Επιλέξτε μία ή δύο εικόνες με νόημα που παρέχουν το πλαίσιο του μηνύματος που μεταφέρει η διαφάνεια.



Μην προσπαθείτε να βάλετε πολύ κείμενο στη διαφάνεια. Το ακροατήριό σας θα προσπαθεί να διαβάσει τα ψιλά γράμματα και δεν θα σας ακούει.

Στο γήπεδο

Μπορεί να είστε νευρικοί, αλλά αντισταθείτε στον πειρασμό να διαβάσετε από τις διαφάνειες ή το εκτυπωμένο αντίγραφό σας. Οι πρόβες είναι φίλοι σας. Ετοιμάστε ένα σενάριο που θα συνοδεύει τις διαφάνειες και μάθετε το, ώστε να μπορείτε να πείτε την ιστορία σας με αυτοπεποίθηση.

Αν έχετε κάνει καλή πρόβα, θα πρέπει να είστε σε θέση να παρουσιάζετε διαφάνειες με την πλάτη στην οθόνη. Εκμεταλλευτείτε την ευκαιρία να τονίσετε βασικές πληροφορίες και πρόσθετες λεπτομέρειες.

Προφανώς, για να παρουσιάσετε μια παρουσίαση πρέπει να γνωρίζετε σε βάθος τα θεμελιώδη στοιχεία του επιχειρηματικού σας μοντέλου, και αν το ακροατήριό σας ενδιαφέρεται, θα κάνει διερευνητικές ερωτήσεις. Όσο περισσότερα γνωρίζετε γι' αυτούς, τόσο πιο πιθανό είναι να προβλέψετε και να προετοιμαστείτε γι' αυτές. Ποια είναι η θέση τους/η ειδικότητά τους. Ψάξτε στο Google για να δείτε αν έχουν γράψει κάποιο blog ή podcast και στο You Tube για βίντεο.

Όλοι μας έχουμε διαφορετικές δεξιότητες και η δημιουργία παρουσιάσεων μπορεί να μην είναι κάτι με το οποίο αισθάνεστε άνετα, αλλά υπάρχει μεγάλη βοήθεια στο διαδίκτυο για να σας διευκολύνει.

Για να ξεκινήσετε να φτιάχνετε το γήπεδό σας, υπάρχει ένας εύχρηστος κατάλογος που παρέχεται από τη Βρετανική Τράπεζα και σας δίνει μια σειρά από βήματα που οδηγούν στο γήπεδο. Θα βρείτε τους συνδέσμους στην ενότητα “Αναφορές”.

Υπάρχουν πολλοί οδηγοί ειδικών στο You Tube, και σας έχουμε επίσης δώσει συνδέσμους σε βίντεο που θα μεταμορφώσουν πραγματικά την τεχνική ρίψης σας.



ΤΕΛΙΚΗ ΕΡΓΑΣΙΑ ΑΞΙΟΛΟΓΗΣΗΣ

ΤΙΤΛΟΣ ΤΗΣ ΕΡΓΑΣΙΑΣ:

Pitching για μια νέα επιχείρηση

ΣΤΟΧΟΣ ΤΗΣ ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΑΣ:

Να χρησιμοποιήσετε τις πληροφορίες του Eduzine για να αναπτύξετε μια πρόταση για μια νέα επιχειρηματική ιδέα.

ΑΠΑΙΤΟΥΜΕΝΟΣ ΧΡΟΝΟΣ:

6 ώρες

ΑΠΑΙΤΟΥΜΕΝΑ ΥΛΙΚΑ:

Φορητός υπολογιστής

ΜΟΡΦΗ ΤΗΣ ΠΑΡΟΥΣΙΑΣΗΣ:

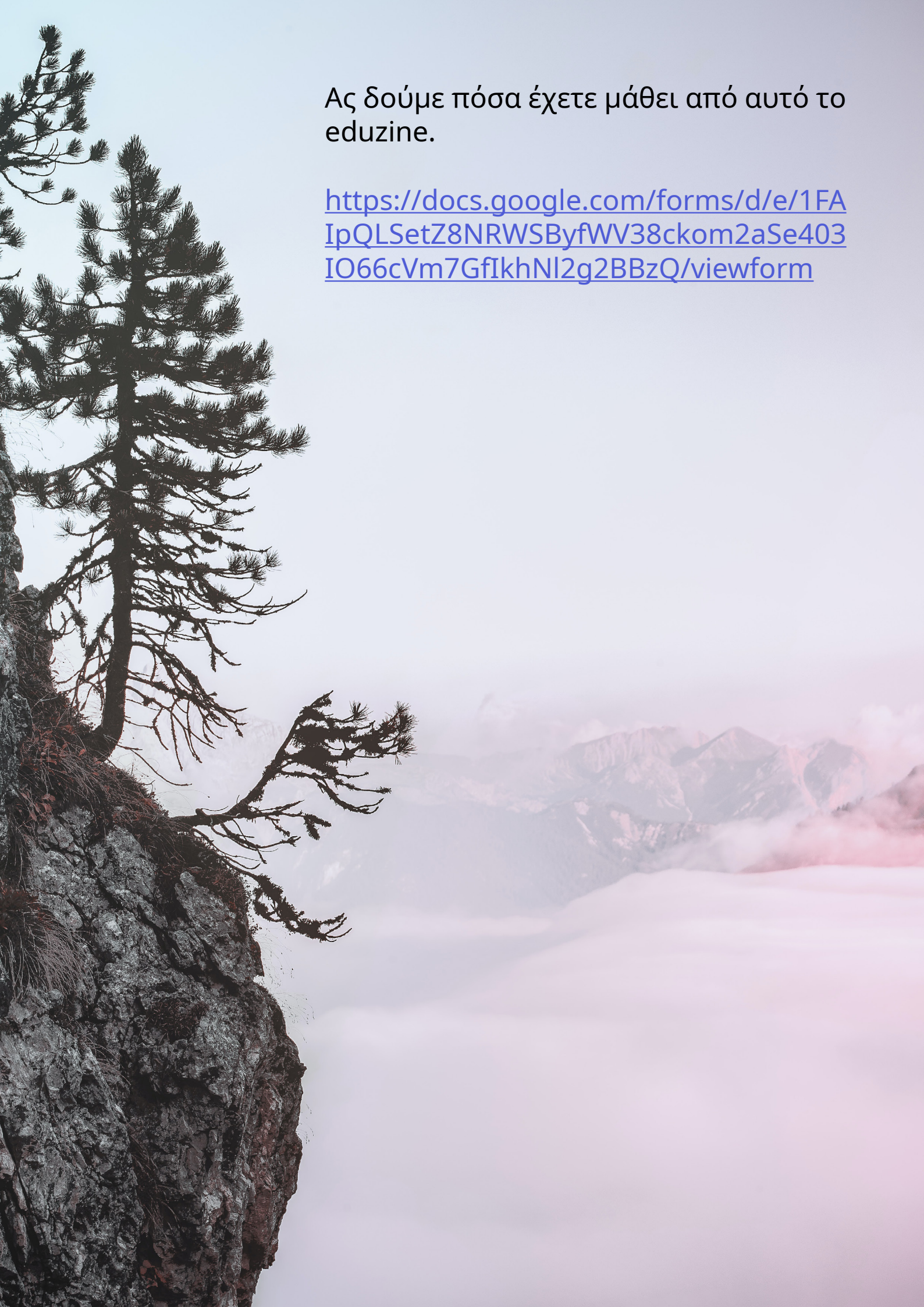
Παρουσίαση με χρήση του PowerPoint

ΒΗΜΑΤΑ ΓΙΑ ΤΗΝ ΟΛΟΚΛΗΡΩΣΗ ΤΗΣ ΕΡΓΑΣΙΑΣ:

Ανάπτυξη επιχειρηματικής ιδέας
Έρευνα για την επιχειρηματική ιδέα
Προετοιμασία σχεδίου μάρκετινγκ
Κόστος επιχειρηματικής ιδέας
Προετοιμασία οικονομικού σχεδίου
Πηγή χρηματοδότησης



ΤΕΛΙΚΗ ΔΟΚΙΜΗ

A scenic mountain landscape. In the foreground on the left, a dark, silhouetted pine tree stands on a rocky cliff edge. The background features a vast, hazy mountain range with snow-capped peaks under a soft, pinkish sky. The overall atmosphere is serene and majestic.

Ας δούμε πόσα έχετε μάθει από αυτό το eduzine.

<https://docs.google.com/forms/d/e/1FAIpQLSetZ8NRWSByfWV38ckom2aSe403IO66cVm7GfIkhNI2g2BBzQ/viewform>

ΠΕΡΑΙΤΕΡΩ ΑΝΑΓΝΩΣΗ ΚΑΙ ΠΟΡΟΙ

Επιχειρηματικά κεφάλαια σε 5 λεπτά - <https://www.youtube.com/watch?v=g8k8-o7NXVw>

Bootstrapping v. Venture Capital - <https://www.youtube.com/watch?v=osu2JKekD0Y>

Οι επενδύσεις κεφαλαίων κυκλικής οικονομίας εκτοξεύονται το 2021 - <https://www.pioneerspost.com/news-views/20220907/circular-economy-fund-investments-rocket-2021-new-report>

42 πράσινα VCs <https://ecosummit.net/articles/smart-green-vcs-you-should-know>

40 κορυφαία πράσινα VCs <https://sifted.eu/articles/europe-climate-vcs-cop26/>

Οι 13 μεγαλύτερες εταιρείες επιχειρηματικών κεφαλαίων πράσινης ενέργειας
<https://theimpactinvestor.com/clean-energy-venture-capital-firms/>

Ευρωπαϊκό επενδυτικό σχέδιο για την πράσινη συμφωνία
https://ec.europa.eu/commission/presscorner/detail/en/qanda_20_24

Πράσινα ομόλογα Axa
https://www.axa-im.co.uk/responsible-investing/act-range/clean-tech?gclid=CjwKCAjw4c-ZBhAEEiwAZ105RXoAcZ4rTOQNa2a3I9E8C8yE8AIcT_aJTztQFMzHsGAOPs2dLyrgBoCOx8QAvD_BwE

Ένα μάστερ μάθημα επιχειρηματικών κεφαλαίων - <https://www.youtube.com/watch?v=oULoamyhycA>

Η διαδικασία λήψης αποφάσεων ενός επενδυτή επιχειρηματικών κεφαλαίων - <https://www.youtube.com/watch?v=af4I-bmP1nM>

Πώς αξιολογούν οι VCs τις καθιερωμένες επιχειρήσεις - <https://www.youtube.com/watch?v=wLbl8TGIM8E>

Παρακολουθήστε 3 start-up pitches <https://www.youtube.com/watch?v=17SrR7T4GaA&t=5s>

Λίστα ελέγχου για την ανάπτυξη της ομιλίας σας - <https://www.british-business-bank.co.uk/finance-hub/venture-capital-checklist/>

Οδηγός βίντεο διάρκειας 15 λεπτών για την αποτελεσματική ρίψη <https://www.youtube.com/watch?v=jYWF64Um7pw>

5 λάθη που κάνουν οι επιχειρηματίες και πώς να τα διορθώσουν <https://www.youtube.com/watch?v=xr1PKaoflLo>



LEARNING CIRCLE



cantabria
perma
cultura



Co-funded by the
Erasmus+ Programme
of the European Union



"The European Commission's support of this publication does not constitute an endorsement of the contents, which reflect the views only of the authors, and the Commission can not be held responsible for any use which may be made of the information therein." Project Number: 2020-1-UK01-KA226-VET-094435