

ANGARIAÇÃO DE CAPITAL DE RISCO

INVESTIMENTO DE CAPITAL DE
RISCO NA ECONOMIA CIRCULAR



CONTEÚDO

Introdução _____	3
Resultados Esperados de Aprendizagem _____	4
Exercício de Auto-Reflexão _____	5
Uma introdução ao Capital de Risco _____	6
Oportunidades e fontes de capital de risco _____	9
O que é que um capitalista de risco procura? _____	12
As Vantagens e Desvantagens do Investimento de Capital de Risco _____	15
Os elementos chave de um passo de capital de risco _	18
Tarefa de Avaliação Final _____	21
Teste Final _____	23
Leituras e Recursos Adicionais _____	25



INTRODUÇÃO

Existem muitas opções de investimento para o arranque e empresas que adoptam novos modelos de negócio ecológicos. Estes eduzine dão-lhe uma introdução ao campo em expansão do investimento de capital de risco na economia circular, bem como uma oportunidade para pensar em como se adequa às suas necessidades de investimento.



RESULTADOS ESPERADOS DE APRENDIZAGEM

CONHECIMENTO	<ul style="list-style-type: none">• conhecimento das fontes de capital de risco num contexto de economia circular• Conhecimento do que os capitalistas de risco querem de si
HABILIDADES	<ul style="list-style-type: none">• Liste 3 fontes potenciais de capital de risco para o seu negócio• Escreva um passo para o capital de risco
ATITUDES	<ul style="list-style-type: none">• Consciente do papel do capital de risco na economia circular• Compreender as vantagens e desvantagens do capital de risco



EXERCÍCIO DE AUTO-REFLEXÃO

Este exercício de auto-avaliação irá ajudá-lo a reflectir sobre qual é o seu conhecimento actual sobre a Angariação de Capital de Risco.

[Clique aqui para ver o exercício.](#)



UMA INTRODUÇÃO AO CAPITAL DE RISCO

Existem, em geral, 4 tipos de financiamento que oferecem diferentes vantagens a diferentes tipos de negócios.

- Bootstrapping - os seus próprios fundos
- Financiamento da dívida - bancos
- Financiamento de multidões
- Capital de risco

O Capital de Risco é possivelmente a mais complexa e menos bem compreendida fonte de financiamento da inovação. Pode provir de indivíduos, pequenos grupos de investidores ou grandes fundos de capital institucional e de capital de risco. É um tipo de financiamento que os investidores fornecem às empresas em fase de arranque e às empresas existentes que se acredita terem um potencial de crescimento considerável a curto, médio e longo prazo. O papel do capital de risco é assumir riscos e incertezas e opera num nicho onde o financiamento tradicional e de baixo custo não está disponível para as empresas.

Os fundos de Capital de Risco esperam elevados retornos ao longo da vida do seu investimento. Embora os níveis esperados difiram de fundo para fundo, reflectindo atitudes diferentes em relação ao risco. Eles identificam e investem em qualquer indústria que esteja a crescer rapidamente e estão a aperceber-se cada vez mais de que a economia circular é uma área de crescimento maciço.

Tradicionalmente, os maiores intervenientes no capital de risco podem querer concentrar-se nas ideias realmente grandes que oferecem retornos massivos. Tornando-as inacessíveis se for um principiante com uma ideia que pode não ter um retorno maciço para a qual pode construir.



A boa notícia para as empresas de economia circular em fase de arranque é que existem agora na Europa e nos EUA muitos VCs mais pequenos, de mais nicho, que apoiam as empresas em fase de arranque para criar retornos ambientais, financeiros e estratégicos para os seus investidores de fundos, e iremos falar de alguns exemplos no próximo artigo.

O apetite crescente dos investidores por investimentos de impacto e fundos verdes significa que o capital comprometido com fundos de impacto da economia circular lançados em 2021 atingiu um valor recorde de 12,7 mil milhões de euros, quase quatro vezes os números de 2020, de acordo com to impact empresa de consultoria de investimento Phenix Capital. Entretanto, o número de novos fundos de economia circular lançados cada ano quintuplicou entre 2018 e 2021, passando de 8 para 40.

VCs focados na sustentabilidade na Europa angariaram mais de £1.8 bilhões em 2021 e este apetite mundial por investimento verde não é surpreendente quando, de acordo com a Accenture, a economia circular globalmente representa uma oportunidade de 4.3 trilhões de dólares para a criação de valor.

Na cadeia alimentar do VC, há investidores em fase inicial que preferem investir com valores mais baixos e maior risco. Por outro lado, os VC em fase adiantada gostam de períodos de detenção mais curtos e de tempo de saída e concentram-se em negócios com mais de 5 milhões de euros de receitas e equipas de gestão experientes.

Atrair capital de risco pode ser um processo moroso à medida que você pesquisa as suas opções e cria uma abordagem eficaz. Nos artigos seguintes esperamos ajudá-lo a descobrir se é a forma correcta de financiamento para si e como construir o seu plano de capital de risco.

Encontrará alguns vídeos curtos dando-lhe um pouco mais de detalhe na secção de referências.



OPORTUNIDADES E FONTES DE CAPITAL DE RISCO

Os capitalistas de risco estão constantemente à procura da próxima grande inovação que irá maximizar os seus retornos. Com as actuais crises climáticas e o aumento da procura de energias renováveis, triliões de fundos estão a ser bombeados para indústrias verdes que prometem soluções sustentáveis para o futuro. Neste mercado em expansão, há uma série de diferentes tipos de financiadores de capital de risco verde que visam diferentes sectores e com diferentes objectivos.

O Acordo Verde da UE abriu oportunidades de financiamento para empresas e start-ups que estão a trabalhar no âmbito dos seus objectivos para alcançar a emissão líquida zero de gases com efeito de estufa até 2050. O Plano Europeu de Investimento de Acordo Verde (EGDIP), também referido como Plano de Investimento da Europa Sustentável (SEIP), é o pilar de investimento do Acordo Verde. Para alcançar os objectivos estabelecidos pelo Acordo Verde Europeu, o Plano irá mobilizar pelo menos 1 trilião de euros em investimentos sustentáveis durante a próxima década. Irá criar um quadro favorável aos investidores privados e ao sector público para facilitar os investimentos sustentáveis. Assim, o seu município ou estado pode muito bem ter investimento através de títulos verdes corporativos e fundos soberanos que se concentram nos seus objectivos de sustentabilidade.

Os fundos de private equity especializados, tais como o Fundo Circularity, têm estado sobrescritos e mesmo gestores de investimento tradicionais como a AXA têm carteiras de investimento verdes. Eles identificaram que as empresas com uma estratégia sustentável têm uma vantagem competitiva e têm um potencial de crescimento significativo. Eles sabem que a pressão ambiental está a aumentar, a consciência está a aumentar, e os consumidores estão a mudar os seus hábitos. Como resultado, eles estão a oferecer aos seus investidores títulos verdes e estarão à procura de investimentos verdes.

Investidores dedicados de capital de risco podem concentrar-se em sectores, tais como o fundo Energy Impact Partners (EIP), que é uma das maiores empresas de capital de risco de energia limpa em Nova Iorque. Eles identificaram que a transição energética é uma das mais promissoras oportunidades de investimento da nossa geração, com triliões a serem gastos anualmente em todo o mundo. Eles não só investem, mas também se associam a empresas pioneiras de energia, ligando-as a empresas e serviços públicos bem conhecidos. A EIP já investiu em onze empresas na Europa, incluindo a Zolar, Grover, EV.energy, Instagrid, Greenly e ESG Book e lançou este ano um Fundo Europeu de 390 milhões de euros.

Alternativamente, existem fundos mais abrangentes, como ETF Partners, um investidor europeu em fase de crescimento à procura de inovação nos transportes, conectividade verde, consumidor responsável, e sectores alimentares sustentáveis. Abrange regularmente tópicos de sustentabilidade como a entrega de alimentos nos últimos quilómetros e o desperdício alimentar. Recentemente lançou um podcast sobre os desafios e oportunidades em sustentabilidade com oradores da General Atlantic, European Investment Fund e Harvard Business School. Exemplos de alguns dos seus investimentos são o arranque da actividade bancária sustentável com sede em Hamburgo Tomorrow, a empresa de partilha de autocarros eléctricos Zeelo com sede em Londres e a empresa de couro sustentável E-Leather com sede no Reino Unido.

Com muitos jogadores no jogo de capital de risco, você precisa de pesquisar os seus objectivos e requisitos para ter a certeza de que vai acertar no ponto com a sua abordagem a eles. Na secção de referências encontrará links para listas de fornecedores de capital de risco verde para começar.

O QUE É QUE UM CAPITALISTA DE RISCO PROCURA?

O Capital de Risco é um sector financeiro enorme e complexo. Diferentes partes do sector têm critérios específicos para decidir se você é um adequado estratégico para eles. Se olhar para as listas do artigo anterior, verá que elas são geralmente claras sobre as suas prioridades estratégicas.

Em todo o sector existem indicadores comuns que os CVs estão à procura. Independentemente da ideia, eles procuram empresários com paixão, auto-consciência de visão e desenvoltura. Apoiando-o, eles querem ver que tem uma equipa que se conheça bem e possa construir uma equipa que leve o seu negócio ao sucesso.



Os investidores de capital de risco, particularmente no mercado de investimento verde, procuram frequentemente pessoas ou empresas que partilhem os seus valores e com as quais possam trabalhar para dar um contributo positivo para o seu desenvolvimento global. Esta química fornece um espaço para os investidores de capital de risco enfrentarem grandes problemas e encontrarem soluções estimulantes onde possam criar valor significativo de uma forma ética.

Um investidor verde está tão focado nos retornos como qualquer outro. As empresas que resolvem grandes problemas e criam valor para os clientes de uma nova forma são as que têm os maiores retornos para os investidores. Quanto é que a sua solução é realmente necessária? Se o seu produto fosse removido do mercado, que diferença faria para os seus clientes?



Demonstrar o seu valor é um requisito básico, mas também pode haver uma expectativa de que o seu negócio de economia circular irá desafiar substancialmente o status quo. As ideias perturbadoras que mudam as indústrias são normalmente encontradas com cepticismo, por exemplo, Uber e Beyond Meat. Uma vez que toda a premissa da economia circular é disruptiva, você tem uma vantagem inerente com um modelo de negócio de economia circular. Contudo, você também pode enfrentar mais cepticismo naqueles que decidem sobre a viabilidade da sua ideia numa empresa VC. Felizmente, este nível de cepticismo pode, de facto, alertar um VC astuto para uma ideia lucrativamente disruptiva.

Os capitalistas de risco e as empresas de capital de risco filtram muitos negócios, por isso pode ter um grande conceito de negócio e nunca receber financiamento porque a fase do negócio e a estrutura em que os capitalistas de risco estão interessados pode não corresponder à sua empresa. Alguns são generalistas, mas muitos identificam-se como fundos de arranque para empresas em fase inicial com apenas um conceito, ou orientados para o crescimento de empresas existentes, ou investidores em fase final. Não perca o seu tempo a procurar o ajuste errado.

Os investimentos de capital de risco têm limites temporais. Os seus modelos de lucro e avaliações de capital devem ser flexíveis para permitir ao investidor deixar o negócio depois de ter o lucro que deseja. Precisarás de saber que capital próprio e controlo tem o prazer de se render.

Se quiser saber mais sobre o processo de decisão de um VC, na secção de referências encontrará links para entrevistas com um pequeno investidor de VC experiente, um investidor em negócios de fase posterior e um painel de VCs a falar sobre o que não querem encontrar.



AS VANTAGENS E DESVANTAGENS DO INVESTIMENTO DE CAPITAL DE RISCO

Vantagens

Flexibilidade financeira - Enquanto os bancos podem conceder-lhe um empréstimo se o sentirem ter um bom negócio, é bastante difícil inovar e escalar com este tipo de dívidas. As empresas VC dão-lhe dinheiro para o crescimento e a assunção de riscos com apenas uma participação na sua empresa por segurança.

Especialização Empresarial - Para além de prestarem apoio financeiro, os investidores de capital de risco podem fornecer orientação e consulta valiosa a start-ups e empresas jovens. Mentoria, aconselhamento especializado, ajuda na contratação e formação são frequentemente parte integrante do pacote de investimento.

Ligações - Juntamente com o apoio empresarial, os CVs terão frequentemente um grande número de contactos nas suas áreas especializadas que poderão ser capazes de ajudar no seu desenvolvimento e acelerar qualquer potencial de crescimento.

Tempo - Embora os VCs não sejam tímidos em exigir resultados positivos e rápidos, terão muitas vezes uma maior margem de manobra para a clemência no cumprimento de certas expectativas, especialmente se conseguirem ver que o arranque está a decorrer na direcção certa, em comparação com um gestor bancário que requer o reembolso de um empréstimo.



Desvantagens

Menos controlo - Em geral, o financiamento de capital próprio tem inconvenientes, mas o financiamento de capital de risco pode agravá-los. É altamente possível que o seu parceiro de capital de risco esteja interessado em participar profundamente no seu empreendimento se houver uma grande injeção de dinheiro e investidores profissionais. Nem todas as empresas e VCs podem acabar por estar de acordo e podem colidir em algumas das suas ideias. Incluindo quando vender a empresa.

Dificuldade em encontrar capital - A realidade é que para ter sucesso como um start-up, é preciso investir tempo, energia e esforço consideráveis para encontrar, atrair e convencer os investidores a arriscar nos seus negócios específicos. Isto pode muitas vezes parecer como procurar uma agulha num palheiro. Apenas as melhores ideias com um elevado potencial de crescimento serão normalmente consideradas pelos VCs.

Estatuto de propriedade - Existe a possibilidade de perder o controlo de o seu próprio negócio se um fundo VC tomar posse de mais de 50% do acções globais. Em essência, você pode perder o controlo total do seu próprio negócio.

Expectativas - Um fundo de capital de risco irá muitas vezes querer retornos mais elevados por tomar o risco adicional de investir cedo. Isto pode significar um menor retorno global para si, a longo prazo.



OS ELEMENTOS CHAVE DE UM PASSO DE CAPITAL DE RISCO

Em alguma fase da sua caça ao investimento, irá encontrar-se a apresentar a sua ideia de negócio a um grupo de funcionários ou investidores do fundo VC usando slides, vídeo, ou um documento. Criar uma apresentação eficaz pode realmente focar os seus pensamentos sobre o seu negócio e existem muitos modelos bem concebidos na internet que você pode trabalhar, com cabeçalhos chave e orientação. Experimente o Canva para alguns exemplos gratuitos.

Noções básicas a considerar na construção do seu campo:

- Conte uma história de negócios convincente e memorável que mostre a sua paixão e o seu impacto
- Use gráficos e imagens interessantes e relevantes.
- Providencie uma mente sã para que os investidores se lembrem de si.
- Use um tamanho de fonte consistente, cor e estilo de título de cabeçalho

Escorregas, escorregas, escorregas:

Todos nós compreendemos como os gráficos e vídeos são importantes nos dias de hoje. As imagens são vitais para qualquer tom de VC de sucesso para dar vida às palavras. Numa fase inicial pode não ter fotos interessantes, mas existem sites onde pode encontrar fotos e gráficos de alta qualidade, livres de royalties ou de baixo custo - por exemplo Pexels, Unsplash e Pixabay. Lembre-se apenas de creditar o site e o fotógrafo.

Você não precisa de muitas imagens em cada slide, o que se tornará confuso e perturbador para o seu público. Escolha uma ou duas imagens significativas que forneçam contexto à mensagem que o diapositivo está a transmitir.



Não tente colocar demasiado texto no seu diapositivo. O seu público estará a tentar ler as letras pequenas e não o ouvirá.

No campo

Você pode estar nervoso mas resiste à tentação de ler a partir dos seus slides ou cópia impressa. Os ensaios são seus amigos. Prepare um guião para ir com os slides e aprenda-o para que possa contar a sua história com confiança.

Se estiver bem ensaiado, deverá ser capaz de apresentar slides com as costas para o ecrã. Aproveite a oportunidade para destacar informações chave e detalhes adicionais.

Obviamente, para apresentar um argumento deve conhecer em profundidade o fundamental do seu modelo de negócio, se o seu público estiver interessado, ele estará a fazer perguntas de sondagem. Quanto mais você souber sobre elas, mais provavelmente irá antecipar-se e preparar-se para elas. Qual é a sua posição/especialidade. Google para ver se eles escreveram algum blog ou podcasts e You Tube para vídeos.

Todos nós temos diferentes habilidades e fazer apresentações pode não ser uma com a qual você se sinta confortável, mas há muita ajuda na Internet para facilitar as coisas.

Para começar a construir o seu campo, existe uma útil lista de carrapatos fornecida pelo Banco Britânico dando-lhe um conjunto de passos que o levam até ao campo. Encontrará os links na secção de referências.

Existem muitos guias especializados no You Tube, e também lhe demos links para vídeos que irão realmente transformar a sua técnica de pitching.



TAREFA DE AVALIAÇÃO FINAL

TÍTULO DA TAREFA:

Lançar para um novo negócio

OBJECTIVO DA ACTIVIDADE:

Usar a informação na Eduzine para desenvolver um campo para uma nova ideia de negócio.

TEMPO REQUERIDO:

6 horas

MATERIAIS NECESSÁRIOS:

Portátil

FORMATO PARA A APRESENTAÇÃO:

Apresentação usando o PowerPoint

PASSOS PARA COMPLETAR A TAREFA:

Desenvolver ideia de negócio

Pesquise a ideia de negócio

Preparar o plano de marketing


Ideia de negócio de custos

Preparar o plano financeiro

Fonte de financiamento



**TESTE
FINAL**



Vamos ver o quanto você aprendeu com este eduzine.

[Clique aqui para ver o exercício.](#)

LEITURAS E RECURSOS ADICIONAIS

Capital de risco explicado em 5 minutos - <https://www.youtube.com/watch?v=g8k8-o7NXVw>

Bootstrapping v. Capital de Risco <https://www.youtube.com/watch?v=osu2JKekD0Y>

Foguete de investimento do fundo de economia circular em 2021 - <https://www.pioneerspost.com/news-views/20220907/circular-economy-fund-investments-rocket-2021-new-report>

42 VCs verdes <https://ecosummit.net/articles/smart-green-vcs-you-should-know>

40 CVs verdes de topo <https://sifted.eu/articles/europe-climate-vcs-cop26/>

As 13 maiores empresas de capital de risco de energia verde <https://theimpactinvestor.com/clean-energy-venture-capital-firms/>

Plano Europeu de Investimento em Negócios Verdes https://ec.europa.eu/commission/presscorner/detail/en/qanda_20_24

Axa Green bonds . https://www.axa-im.co.uk/responsible-investing/act-range/clean-tech?gclid=CjwKCAjw4c-ZBhAEEiwAZ105RXoAcZ4rTOQNa2a3I9E8C8yE8AIcT_aJTztQF_MzHsGAOPs2dLyrgBoCOx8QAvD_BwE

Uma Master Class em capital de risco - <https://www.youtube.com/watch?v=oULoamyhycA>



O processo de decisão de um capitalista de risco - <https://www.youtube.com/watch?v=af4I-bmP1nM>

Como os CVs avaliam os negócios estabelecidos - <https://www.youtube.com/watch?v=wLbl8TGiM8E>

Veja 3 lançamentos de arranque <https://www.youtube.com/watch?v=17SrR7T4GaA&t=5s>

Lista de verificação para construir o seu campo - <https://www.british-business-bank.co.uk/finance-hub/venture-capital-checklist/>

Guia em vídeo de 15 minutos para uma apresentação eficaz <https://www.youtube.com/watch?v=jYWF64Um7pw>

5 erros de lançamento que os empresários cometem e como corrigi-los <https://www.youtube.com/watch?v=xr1PKaoflLo>



LEARNING CIRCLE



cantabria
perma
cultura



Co-funded by the
Erasmus+ Programme
of the European Union



"The European Commission's support of this publication does not constitute an endorsement of the contents, which reflect the views only of the authors, and the Commission can not be held responsible for any use which may be made of the information therein." Project Number: 2020-1-UK01-KA226-VET-094435